



HERBALIFE®

Sales & Marketing Coördinator

Herbalife, opgericht in 1980, is een internationale beursgenoteerde organisatie met een eigen ontwikkeling en distributie van hoogwaardige producten ten behoeve van gewichtsbeheersing en persoonlijke verzorging. Een verkoopteam van meer dan 1.9 miljoen onafhankelijke distributeuren verkoopt Herbalife producten in 73 landen wereldwijd met een netto verkoop van \$ 2.1 miljard. In de EMEA regio is Herbalife actief in 35 landen. Het EMEA hoofdkantoor is gevestigd in Uxbridge (London).

In Utrecht is ons Service Center ter ondersteuning van de Nederlandse & Belgische markt gevestigd. Een team van circa 20 medewerkers draagt zorg voor Distributor Services, Sales & Marketing en Warehouse activiteiten.

Als Sales & Marketing Coördinator ben je de spin in het web tussen de onafhankelijke Herbalife distributeurs, collega's in Nederland en het EMEA kantoor gevestigd in Engeland. De focus van deze rol is communicatie in de breedste zin van het woord. Samen met je collega's houd je je bezig met het ondersteunen van de verschillende commerciële activiteiten. Het Sales & Marketing team van Nederland & België bestaat uit 6 medewerkers. Het betreft in eerste instantie een fulltime functie voor de duur van 6 maanden, maar de intentie voor invulling voor onbepaalde tijd.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Je bent verantwoordelijk voor het genereren en analyseren van diverse periodieke rapportages;
- Je analyseert, interpreteert en rapporteert over verkoop- en marktdata;
- Je bent mede verantwoordelijk voor het verder uitbouwen en het begeleiden van de bestaande initiatieven;
- Je bent verantwoordelijk voor het beheer en opvolging van documenten die goedkeuringen behoeven;
- Je bent verantwoordelijk voor online activiteiten, zoals het vertalen en coördineren van een blog en het volgen van social media netwerken;
- Je beheert een aantal email boxen en zorgt voor een juiste afhandeling;
- Je bent mede verantwoordelijk voor het ontwikkelen, ondersteunen en organiseren van lokale en internationale incentive programma's en promoties;
- Je werkt samen met collega's en distributeurs mee aan lokale en internationale evenementen.

Profiel:

HBO werk - en denkniveau, affiniteit met marketing en communicatie), 1-3 jaar relevante werkervaring, analytisch, zelfstandig en pro-actief, accuraat, klantgericht, resultaat- en oplossingsgericht, stressbestendig, communicatief, plannen & organiseren, goede kennis van MS office (met name Excel) en een uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal. Kennis van de Franse taal is een pre. Bereid zijn om incidenteel in het weekend te werken.

Wij bieden:

Herbalife biedt een uitdagende functie in een professionele en informele werkomgeving. Wij bieden ook de mogelijkheid om goede werk- en persoonlijke ervaringen op te doen met veel vrijheid en beslissingsbevoegdheid. Onze werknemers geven aan graag samen te werken met hun collega's in binnen- en buitenland. Ze waarderen de kans om te kunnen reizen en kennis te maken met verschillende culturele achtergronden. Wij bevorderen een gezonde levensstijl, geven om de maatschappij en zijn zeer betrokken bij onze Casa Herbalife programma's.

Solliciteren?

Indien je geïnteresseerd bent in bovenstaande vacature, zien we graag je brief met cv tegemoet: hrnetherlands@herbalife.com Voor meer informatie kun je contact opnemen met Michiel Sinot (Sr. Manager Sales & Marketing) op tel.nr. 030-2480151.

HERBALIFE



FAMILY FOUNDATION